



Результаты за 4 кв. 2019 года

Индекс Опоры RSBI Деловой активности малого и среднего бизнеса



Индекс RSBI

- Что из себя представляет индекс RSBI
- Выборка индекса RSBI
- Линейка индексов RSBI
- Компоненты индекса RSBI

Итоги индексов RSBI за 4 кв. 2019 года

Изменение компонент

Оценка МСБ условий для ведения бизнеса

Итоги опросов МСБ

Что из себя представляет индекс RSBI

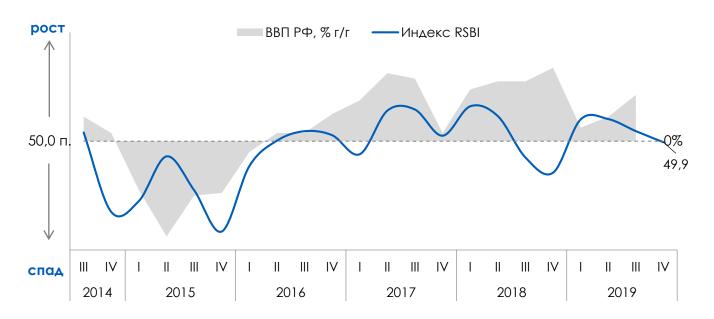
Что показывает: Замеряет деловую активность в сегменте МСБ. Является опережающим индикатором ситуации в экономике РФ

Как читать: Значение индекса выше 50,0 п. свидетельствует о росте деловой активности, ниже 50,0 п. – о ее снижении.

Пример: Индекс RSBI в 4 кв. 2019г. снизился, но остался вблизи 50 пунктов, что указывает на стагнацию деловой активности в сегменте МСБ.

Какая периодичность и история: Расчет индекса осуществляется ежеквартально с 3 кв. 2014 года.

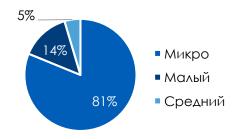
Динамика индекса RSBI и ВВП РФ



Число компаний, участвующих в расчете индекса, (выборка)

В расчете индекса (опросе) участвуют **850 компаний** в 23 регионах в сегменте микро, малого и среднего бизнеса, по трем видам деятельности (торговля, производство, сфера услуг)

Структура по размерам бизнеса



Структура по видам деятельности



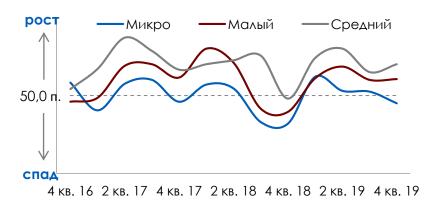
Структура по регионам

Регион	Число компаний	Регион	Число компаний
Москва	74	Республика Башкортостан	37
Московская область	37	Пермский край	37
Санкт-Петербург	37	Красноярский край	37
Свердловская область	37	Приморский край	37
Краснодарский край	37	Волгоградская область	37
Республика Татарстан	37	Ярославская область	37
Ростовская область	37	Иркутская область	37
Нижегородская область	37	Удмуртская Республика	37
Самарская область	37	Кировская область	37
Новосибирская область	37	Белгородская область	18
Тюменская область	37	Забайкальский край	18
Челябинская область	37		

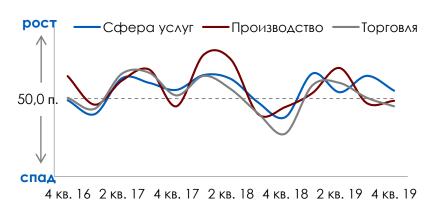
Линейка индексов RSBI

Индекс RSBI формируется в разрезе размеров бизнеса (микро, малый, средний) и вида деятельности (торговля, сфера услуг и производство). Отдельно формируются индексы по молодежному и женскому предпринимательству, а также по 23 регионам РФ.

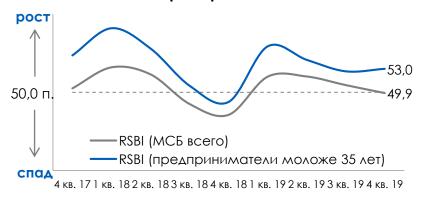
RSBI по размерам бизнеса



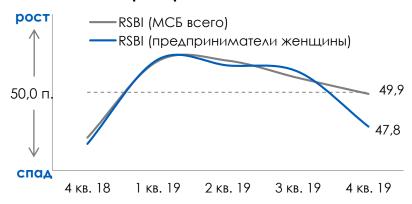
RSBI по видам деятельности



RSBI молодежное предпринимательство



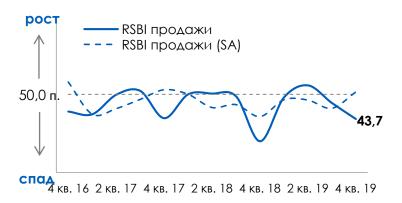
RSBI женское предпринимательство



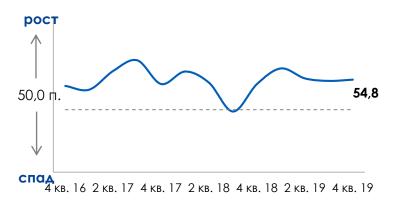
Из каких компонентов состоит индекс RSBI

Индекс RSBI формируют четыре компоненты, каждая из которых представляет отдельный индекс: продажи, доступность финансирования, инвестиции, кадры

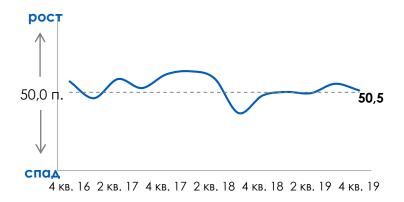
RSBI продажи



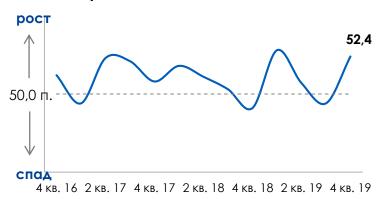
RSBI инвестиции



RSBI доступность финансирования



RSBI кадры



Индекс RSBI

Итоги индексов RSBI за 4 кв. 2019 года

- Индекс RSBI
- RSBI по размерам бизнеса
- RSBI в отраслях
- RSBI молодые предприниматели
- RSBI женское предпринимательство

Изменение основных компонент

Оценка МСБ условий для ведения бизнеса

Итоги опросов МСБ

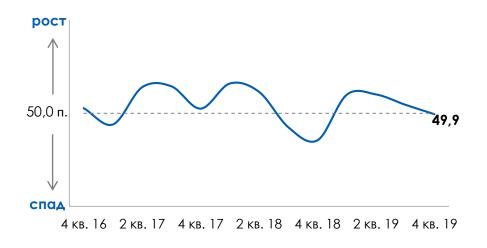
Индекс RSBI в 4 кв. 2019г. опустился ниже 50 пунктов, что указывает на стагнацию деловой активности в сегменте МСБ.

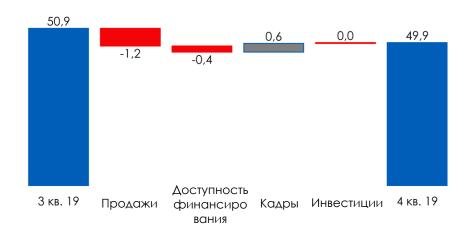
Индекс RSBI в 4 кв. 2019г. снизился до 49,9 п. (на 1,0 б.п.) относительно предыдущего квартала, что указывает на стагнацию деловой активности в сегменте МСБ.

Снижение показали две компоненты индекса — продажи и доступность финансирования, тогда как компонент кадры, после затяжного снижения, вернулся из зоны падения в зону роста. Компонент инвестиций существенного изменения не показал.

Динамика индекса RSBI

Изменение индекса по компонентам, в п.п.





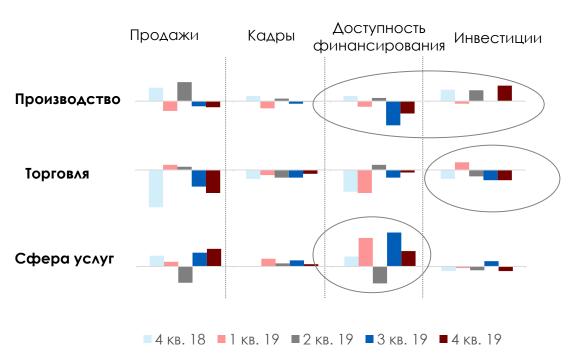
RSBI показал снижение в торговле и сфере услуг

В отраслевом разрезе в аутсайдерах сегмент торговли. Здесь снижение наблюдается по всем компонентам индекса. Далее следует сфера услуг, где падение индикаторов было не таким серьезным, а сектор в 2019 году - лидер по движению такого компонента как доступность финансирования.

В сегменте производство наиболее ощутимо просел показатель доступность финансирования, но лучше индекса компонент инвестиции.

Динамика индекса RSBI по видам деятельности

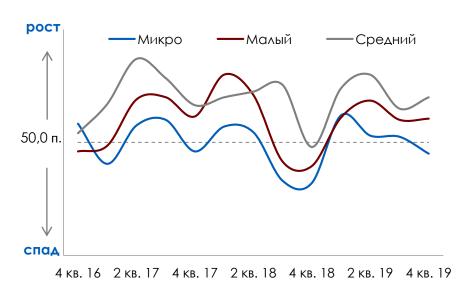




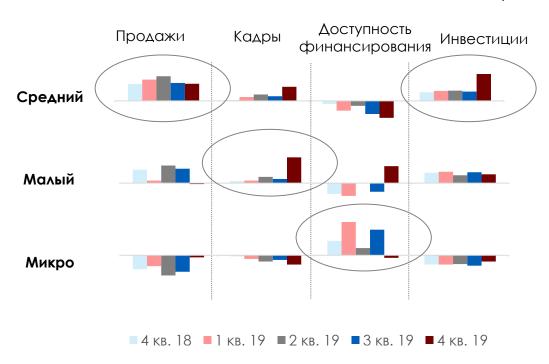
RSBI в среднем бизнесе оказался выше уровня предыдущего квартала, в микро бизнесе - упал

Микробизнес по значению основных компонент логично уступает малому и среднему бизнесу, но последние несколько кварталов заметно улучшение в части доступности финансирования, правда в 4кв. 2019г. данная тенденция несколько изменилась.

Динамика индекса RSBI по размерам бизнеса*



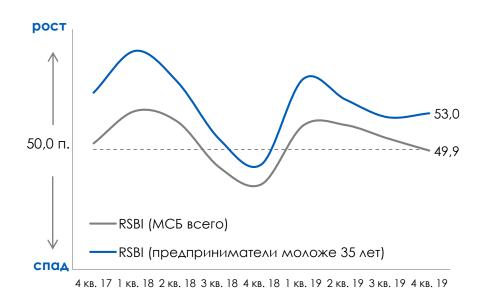
* новая классификация МСБ

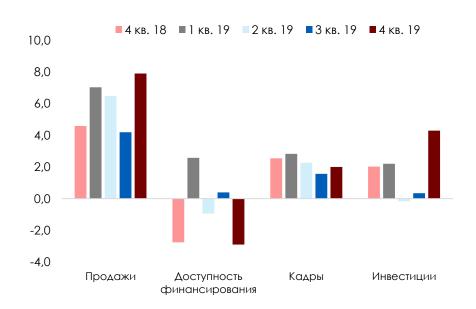


Деловая активность «молодых» предпринимателей остается выше, чем в среднем по МСБ

Молодежный RSBI сохраняет значение выше среднего по МСБ за счет исторически лучшей динамики продаж и кадровой активности. В 4 кв. 2019 года «молодые» предприниматели уверенно обошли по темпам роста бенчмарк по такому компоненту как инвестиции, но отстали от него по доступности финансирования.

Динамика молодежного RSBI





Деловая активность женщин-предпринимателей в 4 кв. оказалось ниже средней по МСБ

Индекс RSBI женщин-предпринимателей по динамике схож с RSBI в целом по МСБ. Анализ отдельных компонент показывает, что женщины более аккуратны в части инвестиций и кадров. При этом в 4 кв. 2019 года компонента динамики выручки впервые показала результат хуже, индекс доступности финансирования существенно снизился относительно композитного индикатор.

В 4 кв. 2019 года наибольшее снижение относительно бенчмарка женщины-предприниматели показали по инвестициям.

Динамика RSBI предпринимателей женщин

РОСТ — RSBI (МСБ всего) — RSBI (предприниматели женщины) 50,0 п. 49,9 47,8 47,8



Индекс RSBI

Итоги индексов RSBI за 4 кв. 2019 года

Изменение основных компонент

- RSBI продажи
- RSBI доступность финансирования
- RSBI инвестиции
- RSBI кадры

Оценка МСБ условий для ведения бизнеса

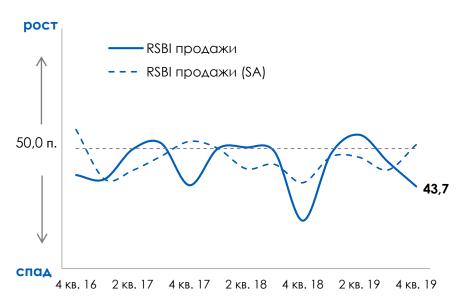
Итоги опросов МСБ

Индекс продаж в 4 кв. продолжил снижение, но находится на уровне выше среднего за последние 5 лет

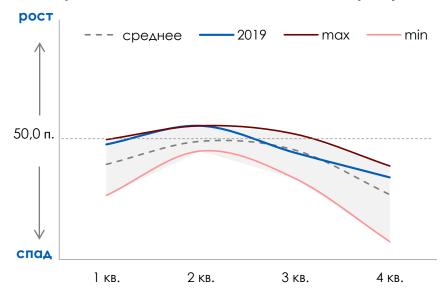
Значение индекса продаж в 2019 году свидетельствуют о том, что выручка МСБ перешла к снижению. Если первые три квартала продажи балансировали между отсутствием роста и снижением, пусть и небольшим, то в конце года негативные тенденции превалировали.

По сравнению с 3 кв. 2019 года наблюдалось существенное падение, но с учетом сезонного фактора изменения были менее сильными. В сравнении с 4 кв. 2016 и 2017гг. (данные 2018г. не берем в расчет, т.к. респонденты опасались повышения НДС, что сказалось на результатах), сезонносглаженные продажи показали значение, которое соответствует стагнации.

RSBI продажи



RSBI продажи в 2019 г. относительно экстремумов



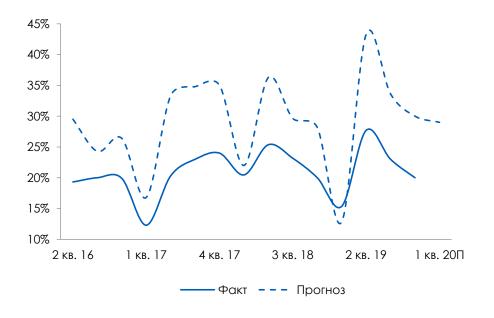
В 4 кв. 2019 г рост выручки отметили 20% компаний МСБ, падение – 45%

30% компаний МСБ ожидали роста выручки в 4 кв. 2019 года. Фактические же результаты за 4кв. оказались ниже, рост отметили 20% опрошенных (кварталом ранее 23%).

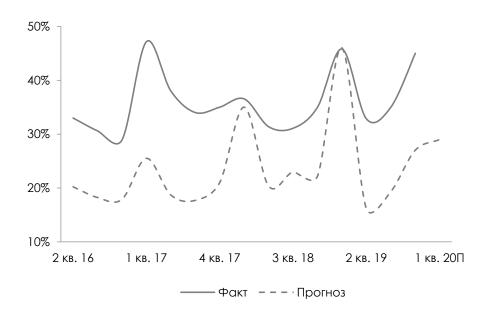
Падение выручки ждали 27% респондентов, что оказалось далеко от фактических значений. По итогам 4 кв. 2019 года 45% компаний МСБ зафиксировали снижение выручки (в 3 кв. 2019 года выручка упала у 35%).

В 1кв. 2020 года роста и падения выручки ждут по 29% предпринимателей.

Доля МСБ, фиксирующих рост выручки



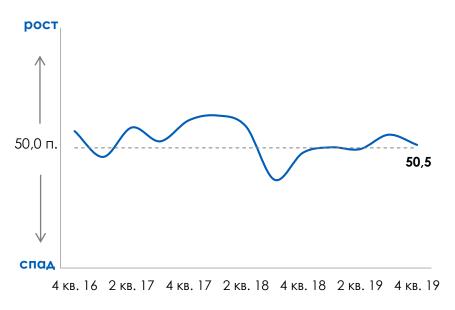
Доля МСБ, фиксирующих падение выручки



Индекс доступности кредитов снизился

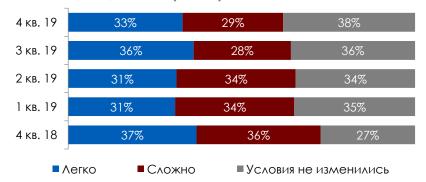
Снижение индикатора связано с увеличением в 4 кв. 2019 года доли компаний, отметивших сложность в получении кредитов (среди тех, кто получил) до 29% по сравнению с 28% кварталом ранее. При этом снизилось и число тех, кто фиксировал легкость получения кредитов до 33% против 36% кварталом ранее.

RSBI доступность финансирования

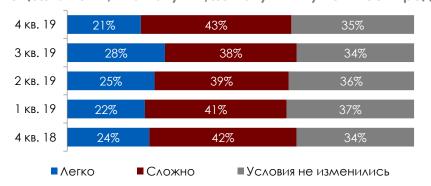


Легкость/Сложность получения кредита





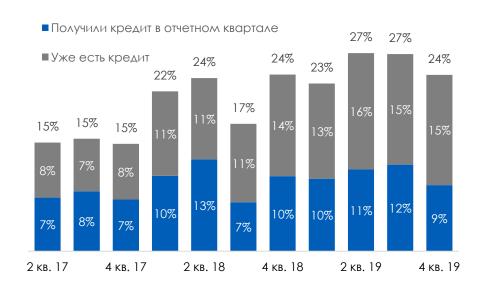
Оценка теми, кто получил/не получил и уже имеет кредит



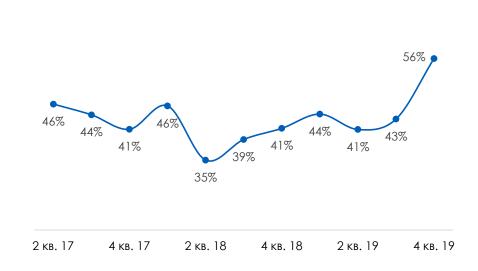
Доля МСБ, получающих кредиты, снизилась

Активность предпринимателей в части кредитов в 4 кв. 2019 года упала. Сократилось число тех, кто обращался в банк за кредитом и его получил (до 9% с 12%). При этом общее число обращающихся снизилось несущественно: до 20% с 21%. Таким образом, можно отметить значительный рост доли отказов до 56% с 43%.

Доля МСБ, получивших кредит и уже имеющих кредит



Доля МСБ, получивших отказ в кредитовании, (% от числа подавших заявки)



Наибольшая доля МСБ, имеющих кредиты, в малом бизнесе, почти поровну в торговле и производстве

В 4 кв. 2019 года среди компаний среднего бизнеса 16% имели кредиты, в малом бизнесе – 29%, в микро-бизнесе – 11%. Традиционно сохраняется высокая доля отказов в выдаче кредитов микробизнесу (68% от обращавшихся). Этот сегмент МСБ и наиболее активен в кредитовании (индекс доступности финансирования последние 4 квартала выше среднего по МСБ).

В разрезе отраслей наибольшее проникновение кредитования наблюдается в торговле и производстве – 29%, наименьшая – в сфере услуг (16%). Наибольшая доля отказов по итогам опроса в 4 кв. 2019 года наблюдается в производстве – 60%, в сфере услуг – 58%, в торговле - 60%.

Получение кредитов в 4 кв. 2019 г. по видам бизнеса

■Сейчас не нужно дополнительное финансирование ■Не пытались, все равно одобрение не получим 5% ■Подавали заявку, но 9% одобрение не получили 13% Не пытались, у нас уже есть 12% действующий кредит 25% 16% ■Подавали заявку и получили одобрение Средний Микро Малый

Получение кредитов в 4 кв. 2019 г. по отраслям

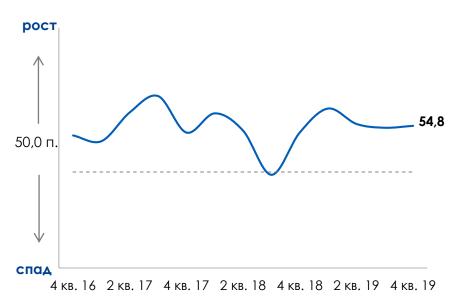


Индекс инвестиций остался на уровне предыдущего квартала

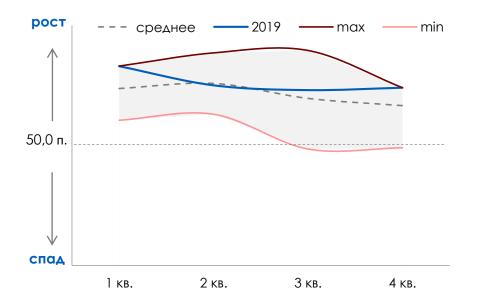
Индекс инвестиций в 4 кв. 2019 года снизился всего на 0,2 п.п. и остался в зоне роста (т.е. темпы роста инвестиций не изменились).

RSBI инвестиции в 2019 году относительно аналогичных периодов прошлых лет (2015-2019 гг) изменил траекторию на более позитивную. Исторически в 3-4 кв. темпы роста инвестиций заметно ниже, чем в первой половине года.

RSBI инвестиции



RSBI инвестиции в 2019 г. относительно экстремумов



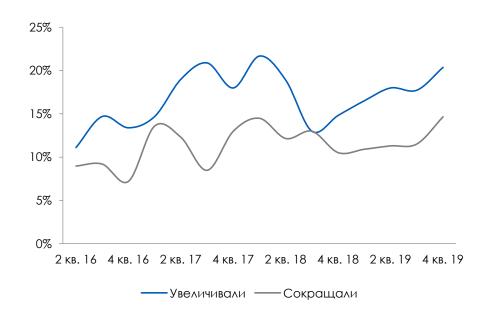
Активность предпринимателей в части инвестиций подросла

Доля компаний, которые инвестиции не наращивает и не сокращает, вновь перешла к снижению и в 4 кв. 2019 года составила 65%.

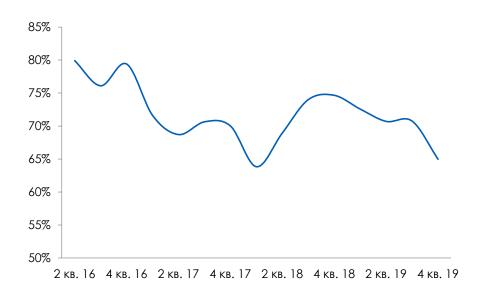
Доля наращивающих и сокращавших инвестиции компаний в 4 кв. 2019 года составили соответственно 20% и 15%.

В 1кв. 2020 года 28% опрошенных планирует осуществлять инвестиции.

Доля МСБ, наращивающих/сокращающих инвестиции



Доля МСБ, не изменивших объем инвестиций



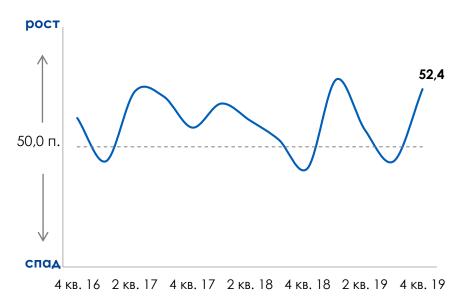
Кадровый RSBI прервал негативную динамику

Значение кадрового индекса в 4 кв. 2019 года прервало падение и перешло в зону роста, который был обеспечен позитивными прогнозами в части найма на 1 кв. 2020 года. Так, увеличивать штат планирует 33% опрошенных, сокращать 17%.

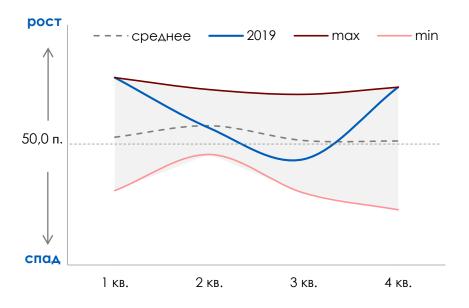
Наибольшее сокращение штата в 4 кв. 2019 года наблюдается в сегменте микро-бизнеса (33% респондентов), а максимальная доля тех, кто штат расширял, отмечена в малом бизнесе (23%). При этом в разбивке по отраслям рост индекса наблюдался в сфере услуг, производстве и в торговле.

RSBI кадры исторически двигается в узком диапазоне, в 4 кв. 2019 года индекс приблизился к максимальным средним значениям за аналогичные периоды прошлых лет.

RSBI кадры



RSBI кадры в 2019 г. относительно экстремумов



Индекс RSBI

Итоги индексов RSBI за 4 кв. 2019 года

Изменение основных компонент

Оценка МСБ условий для ведения бизнеса

• Оценка условий для ведения бизнеса

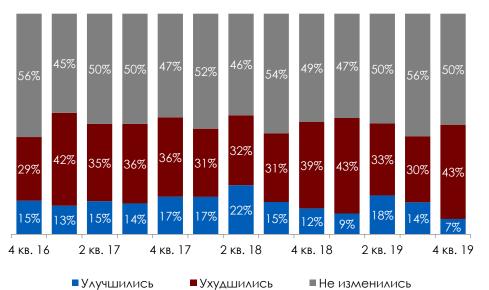
Итоги опросов МСБ

Оценки условий для ведения бизнеса в 4 кв. 2019 года сместились в сторону ухудшения

В 4кв. 2019 года с 30% до 43% возросло число компаний МСБ отмечающих ухудшение условий для ведения бизнеса, а доля заметивших улучшение опустилась до минимумов за всю историю наблюдений (7%).

В разрезе размеров бизнеса, отраслей, а также молодежного и женского предпринимательства существенных расхождений в оценках нет. Наиболее пессимистичны респонденты из микробизнеса, женщины-предприниматели, сектор производства и торговли. Оптимистичен по-прежнему средний бизнес и молодые предприниматели (наименьшая доля отметивших ухудшение).

Оценка условий для ведения бизнеса МСБ



Оценка условий для ведения бизнеса в 4 кв. 2019 г.



Индекс RSBI

Итоги индексов RSBI за 4 кв. 2019 года

Изменение основных компонент

Оценка МСБ условий для ведения бизнеса

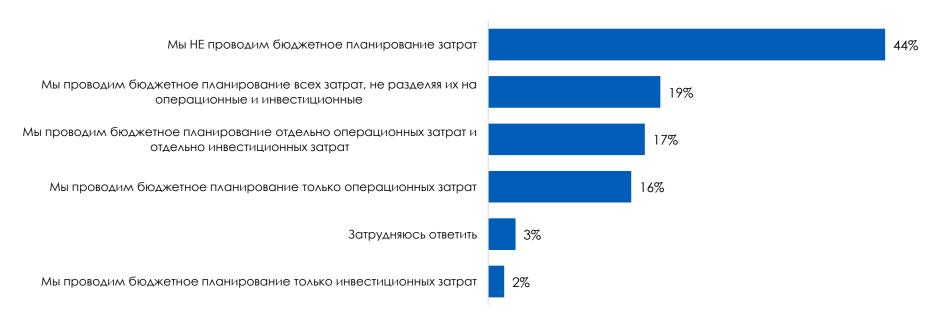
Итоги опросов МСБ

- Планы по инвестициям МСБ и бюджетное планирование
- Премирование и индексация заработной платы сотрудников МСБ

Бюджетное планирование затрат МСБ

По данным опроса компаний МСБ 44% из них не проводит бюджетное планирование, 17% - отдельно планируют операционные и инвестиционные затраты, 19% - не разделяют эти два типа между собой, 16% - проводят прогнозирование только операционных затрат, отдельно свои инвестиционные затраты планирует всего 2% опрошенных.

Процесс бюджетного планирования операционных и инвестиционных затрат МСБ

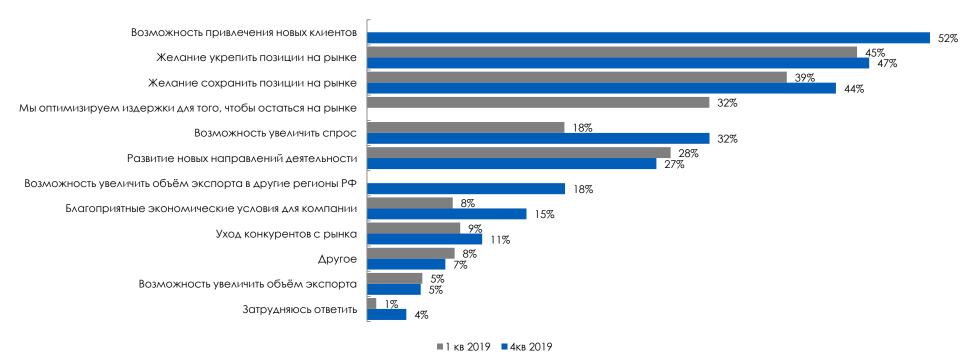


Результаты отражают низкое качество бюджетного процесса компаний МСБ. Предприятия прежде всего концентрируются на поддержании текущего состояния бизнеса.

Мотивация для инвестиций МСБ

Главной мотивацией бизнеса по итогам аналогичного опроса проводимого в 1кв. 2019г было укрепление позиции на рынке, важность сохранить предприятие и рабочие места. Сейчас же наиболее популярный ответ для МСБ - это возможность привлекать новых клиентов. Таким образом. респонденты немногим более оптимистичны относительно своего будущего чем год назад.

Мотивации для инвестиций МСБ (сумма не равна 100)



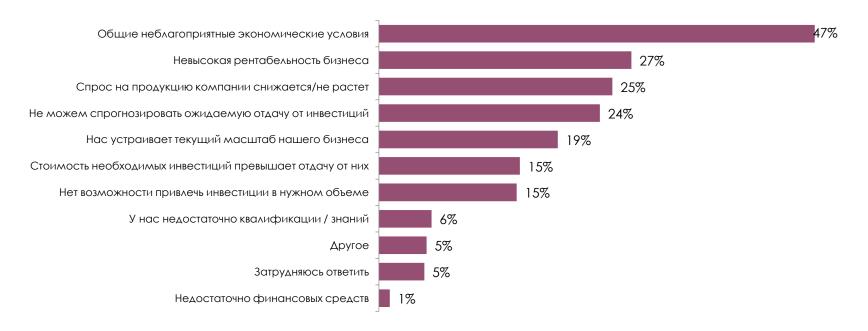
В зависимости от размера бизнеса респонденты отдают предпочтение различным категориям, в частности, для малого и среднего бизнеса ключевым стимулом для инвестиций по-прежнему является желание сохранить, либо укрепить свои позиции на рынке.

Неблагоприятные экономические условия демотивируют МСБ осуществлять инвестиции

47% опрошенных компаний МСБ в качестве основного препятствия для осуществления инвестиций в ближайшие 12 месяцев называют общие неблагоприятные экономические условия, затем следует невысокая рентабельность и снижение или стагнация спроса на свою продукцию.

В разбивке по размерам бизнеса результаты в целом однородны. В зависимости от вида деятельности наиболее обеспокоен экономическими условиями и падением спроса сектор торговли: 50% и 33% опрошенных соответственно.

Что демотивирует МСБ осуществлять инвестиции

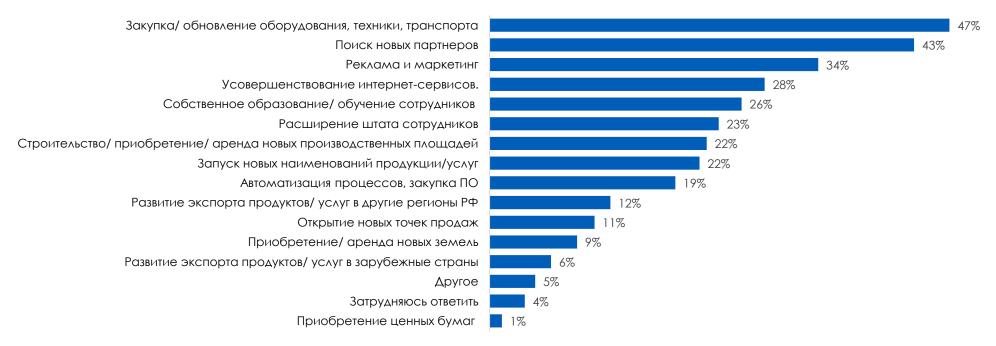


Направления инвестиций МСБ

Основным направлением инвестиций у МСБ по-прежнему является закупка/обновление оборудования и транспорта: 47% опрошенных (50% в 1кв. 2020г). Наиболее частые варианты ответов по сравнению с 1 кв. 2019 года не изменились.

Микро-бизнес активно инвестирует также в рекламу и маркетинг, поиск новых партнеров, а средний бизнес в запуск новой продукции, автоматизацию процессов и закупку программного обеспечения.

Основные направления для инвестиций в ближайшие 12 месяцев?*



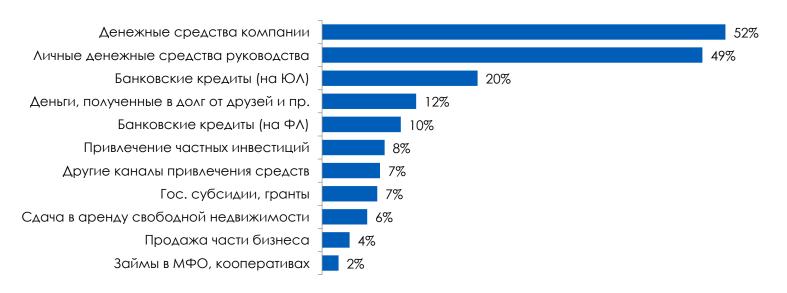
^{*} опрос проводился среди тех, кто планирует инвестиции в ближайшие 12 месяцев

Источники средств для инвестиций

Основным источником средств для МСБ при осуществлении инвестиций является денежные средства предприятий и личные средства собственников.

Малый бизнес помимо перечисленных видов использует банковские кредиты (оформленные на компанию), а также прибегает к государственным субсидиям и грантам. Микро-бизнес использует также собственные (личные средства) владельцев и денежные средства предприятия, тогда как средний бизнес предпочитает банковские кредиты и средства собственников.

Источники средств для инвестиций МСБ



Основные источники инвестиций МСБ существенно не отличаются от результатов опроса в 1 кв. 2019г.

Более половины опрошенных предприятий МСБ премирует своих сотрудников

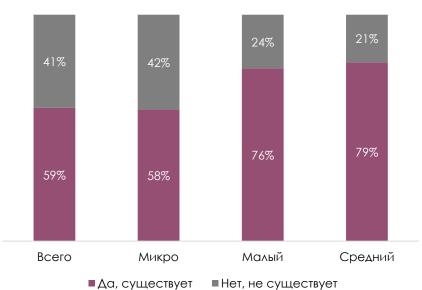
59% опрошенных предприятий МСБ выплачивают поощрительные премии сотрудникам, что говорит о достаточно высокой доле вовлеченности компаний сектора в этот процесс.

В разрезе размеров бизнеса наиболее активно вознаграждают сотрудников в среднем и малом бизнесе. Микро-бизнес в меньшей степени прибегает к премированию, что может быть связано с ограниченным штатом и небольшим годовым размером их прибыли.

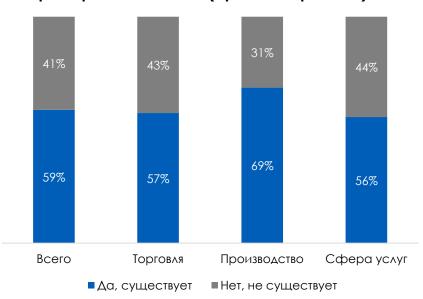
В разбивке по отраслям картина также неоднородная. Доля компаний производственного сектора, которые премируют сотрудников выше, чем в торговле и сфере услуг.

Доля мужчин-респондентов в сегменте МСБ, которые выплачивают премии выше, чем женщин: 70% и 30% соответственно.

Премирование в МСБ (срез по размерам бизнеса)



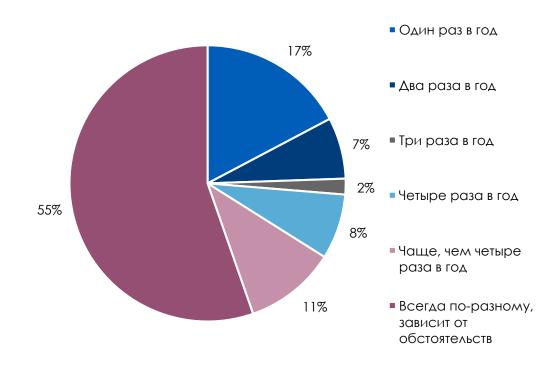
Премирование в МСБ (срез по отраслям)



Периодичность премирования сотрудников МСБ не фиксированная

В 55% случаев периодичность выплат премий не фиксированная, а «зависит от обстоятельств». Доля тех, чьи сотрудники получают премию два раза в год или чаще составляет 28%, к премированию на ежегодной основе прибегает 17% компаний.

Как часто сотрудники получают поощрительные премии?

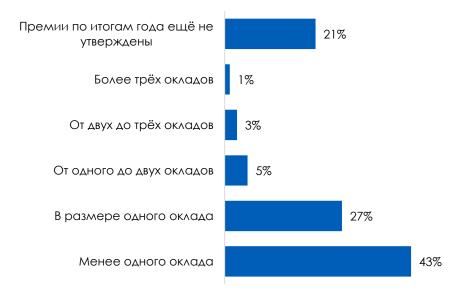


Средний размер премии - менее одного оклада

Вне зависимости от частоты выплат средний размер премии в МСБ составляет менее одного оклада (по 43% опрошенных в категориях раз в год и чаще).

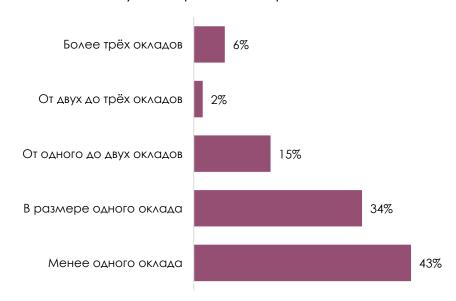
Средний размер премий сотрудников в 2019г

из тех, кто получает премии раз в год



Средний размер премий сотрудников в 2019г

из тех, кто получает премии два раза в год и чаще



Менее одного оклада как при ежегодной выплате премий, так и при более частых выплатах выплачивают женщины-предприниматели: 57% и 53% соответственно.

Индексация заработной платы

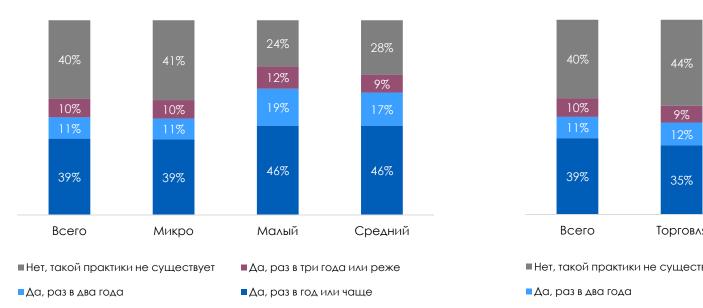
Практику индексации заработной платы сотрудникам МСБ поддерживает 60% респондентов.

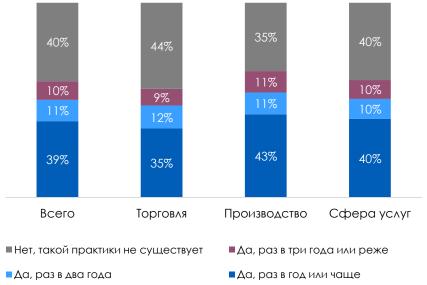
Из тех, кто не делает этого вообще из-за ограниченных свободных ресурсов преобладает микробизнес.

В разбивке по отраслям в большей степени индексируют заработную плату в производстве.

Индексация зарплат в МСБ (срез по размерам бизнеса)

Индексация зарплат в МСБ (срез по отраслям)



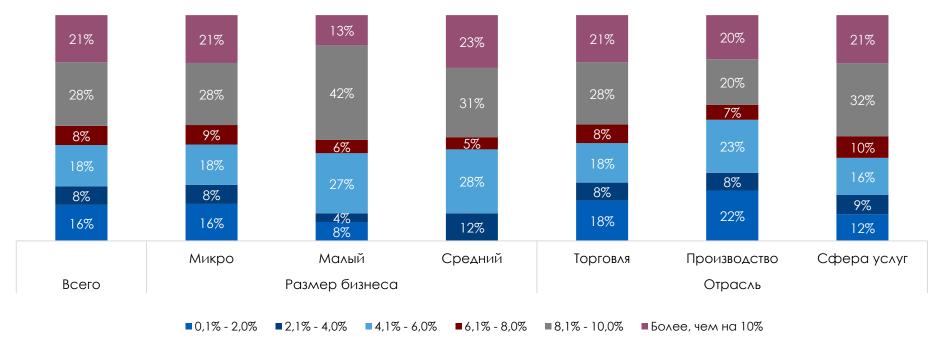


Менее 30% компаний МСБ при индексации заработной платы ориентируется на величину инфляции

Подавляющее большинство респондентов (72%) в качестве увеличения не рассматривает величину инфляции. Это может быть связано с тем, что компании в большей степени ориентируются на динамику своих издержек и выручки, темпы роста которых могут значительно превышать инфляцию.

Наиболее популярный ответ в целом по МСБ – на 8-10%*

На какой процент была проиндексирована зарплата сотрудников Вашей компании в 2019 году?*



^{*} опрос проводился среди тех, у кого зарплата индексируется на процент, не привязанный к уровню инфляции

Спасибо за внимание!

С материалами по индексу RSBI можно также ознакомится на https://www.psbank.ru/Business/RSBI

ПАО Промсвязьбанк

Контактная информация

Телефоны для физических лиц:

8 800 333-03-03 (звонок по России бесплатный), (495) 787-33-33 (телефон в Москве)

Телефон для юридических лиц:

8 800 333-25-50 (звонок по России бесплатный)

Интернет-сайт: https://www.psbank.ru

Адрес электронной почты: info@psbank.ru